

## Sales Manager / Junior Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit (38,5 Stunden) | Start: so bald wie möglich

### Wer wir sind

Die STEFES Food GmbH ist ein international tätiges, inhabergeführtes Unternehmen mit Sitz in Hamburg und Teil der STEFES Gruppe. Wir importieren Tiefkühlfisch, Meeresfrüchte und Fingerfood und beliefern Kunden aus Großhandel, C&C und Lebensmittelindustrie in ganz Europa. Als junges Unternehmen wachsen wir dynamisch – und genau dafür suchen wir Verstärkung im Vertrieb.

### Deine Rolle bei uns

Du übernimmst Verantwortung für deine Kunden und Umsätze und gestaltest unseren Vertrieb aktiv mit. Dabei arbeitest du eigenständig, bist aber immer Teil eines unterstützenden Teams.

### Das erwartet dich

- Betreuung und Ausbau nationaler und internationaler Kunden im Bereich Tiefkühllebensmittel
- Verantwortung für die Neukundenakquise sowie die Entwicklung von Bestandskunden
- Planung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen inklusive Umsatzverantwortung
- Kunden- und Messebesuche im In- und Ausland
- Aktive Mitgestaltung und Weiterentwicklung unseres Sales-Bereichs

### Das bringst du mit

- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich Tiefkühllebensmittel
- Begeisterung für Verkauf, Kundenbeziehungen und Geschäftsentwicklung
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie verhandlungssicheres Englisch
- Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse
- Sicherer Umgang mit IT-Systemen
- Teamgeist, Eigeninitiative und Lust, Dinge voranzubringen

### Was wir dir bieten

- Viel Vertrauen, kurze Entscheidungswege und echte Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein motiviertes Team mit flachen Hierarchien
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktivem Gehalt (Fixum plus Provision)
- Firmenwagen der Mittelklasse
- 30 Tage Urlaub, Vertrauensarbeitszeit und mobiles Arbeiten an einzelnen Tagen
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten



#### Deine Extras bei STEFES

- Zentrale Lage in Hamburg (Hammerbrook, City Süd) mit sehr guter Anbindung
- Zuschuss zum Deutschlandticket und vermögenswirksame Leistungen
- Corporate Benefits und leistungsabhängige Sonderzahlungen

#### Neugierig geworden?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Startermin.

Dein Ansprechpartner ist Walter Elias – bei Fragen erreichst du ihn gerne vorab per Mail

[elias@stefes-food.de](mailto:elias@stefes-food.de) oder telefonisch unter 0152-21730804 erreichbar.

**STEFES Food GmbH**

Wendenstrasse 21 A

20097 Hamburg